

**Javier Díez Castaño, Director de Banca de Instituciones en Banca de Empresas y Corporaciones de BBVA**

**“Participar en el Plan de Pago a proveedores fue un acto de responsabilidad”**

**El pasado Plan de Pago a proveedores supuso la mayor operación financiera de Europa, y para BBVA, uno de los Bancos Agente del mismo, participar fue un acto de responsabilidad, dada la gran complejidad del Plan. Así lo manifiesta en esta entrevista Javier Díez Castaño, uno de los Directivos de la entidad que, además, afirma que las Administraciones Locales han hecho su trabajo, aunque todavía quede mucho por hacer, y apuesta por una reforma que redunde en Administraciones más eficientes. Estas son sus opiniones.**

**¿La Administración Local es buen cliente para un banco?**

Las Administraciones Públicas tienen una serie de singularidades, tanto regulatorias como de requerimientos, que requieren un trato diferenciado, a través de equipos especialistas.

BBVA ha destacado por su especialización en el sector público, con una unidad de negocio que gestiona todos los niveles de la Administración, con oficinas y directores de cuenta especializados distribuidos por toda España.

**¿Disponen de productos específicos para Ayuntamientos, tanto financieros como operativos?**

Si, aunque en términos generales, el catálogo de productos de BBVA es amplio, siempre por los requerimientos legales o funcionales, se ha tratado de implementar las mejoras necesarias para adaptarnos a las peticiones del cliente.

**La colaboración con la Administración Local ha tenido momentos especialmente importantes como los Planes de Pago a Proveedores ¿Cómo ha sido la experiencia?**

Para BBVA ha sido un acto de responsabilidad participar en el Plan de Pago a Proveedores, desde sus inicios, dada su complejidad y la importancia social en los momentos en los que se desarrollaba.

Movilizar más de 28.000mm en la mayor operación financiera de Europa, de la que BBVA fue Banco Agente, gestionar la firma de los contratos con los ayuntamientos, en una semana, movilizar pagos a 148.370 proveedores y más de 5.627.139 facturas, no ha sido fácil, pero entre todos los agentes intervinientes imperó el criterio de que “se debía hacer” para que todo llegara a buen puerto.

**¿Preparados para un nuevo Plan?**

Por supuesto. El mecanismo empleado, transparente para todos los agentes, permite acometerlo sin mayores o nuevos requerimientos técnicos.

Aunque, debe ser el último. Es preciso que las Administraciones Públicas españolas avancen para poder aplicar la Directiva Comunitaria y reducir sus plazos de pagos a proveedores, como exige la Ley de Morosidad. Estos últimos años las corporaciones locales han progresado en el ajuste del déficit y su control presupuestario, pero todavía queda camino por recorrer.

**BBVA dispone de un Servicio de Estudios Económicos. Con los datos recopilados y los análisis realizados ¿Se ve salida para esta larga crisis?**

Nuestro Servicio de Estudios es uno de los mejores analistas de la economía española, y han tratado de ayudar en sus previsiones.

En estos momentos, su análisis traslada que el crecimiento global se mantiene robusto, aunque se incrementa la dispersión entre áreas geográficas, especialmente en los países desarrollados.

La unión bancaria, la corrección de los ajustes estructurales y el compromiso con las reformas, son las claves para el crecimiento en Europa.

Sobre España, la previsión para su economía es que se tocará fondo en 2013, con una dinámica trimestral que irá de menos a más. El crecimiento en 2014 estará apoyado por la mejora del entorno exterior, la reducción de los desequilibrios internos y las reformas estructurales.

Es necesario que se aproveche la ventana de oportunidad para impulsar las reformas que consoliden la mejora de la confianza, compartiendo con la sociedad una hoja de ruta clara que permita explicar el proceso de cambios que necesitan España y Europa.

### **¿Qué tipo de políticas se muestran más adecuadas para superar esta situación?**

España debe redoblar sus esfuerzos en los ajustes en marcha y en las reformas estructurales necesarias para aumentar la competitividad de su economía y su capacidad de atraer inversiones extranjeras directas.

Sobre todo, hay que reducir el riesgo de ejecución de la consolidación fiscal, una disminución de los riesgos de largo plazo para las finanzas públicas, ahondar en las reformas que reduzcan la dualidad en el mercado laboral, mejoren su funcionamiento e incrementen la calidad del capital humano, compromiso con la finalización del proceso de reestructuración del sector financiero y seguir avanzando en planes estratégicos que permitan una mejora de la competitividad y aumento del atractivo exterior de España al capital físico, humano y tecnológico.

**Los Gobiernos Locales han reducido su déficit hasta alcanzar el objetivo de cero previsto para este año, y han rebajado su deuda en una cantidad muy significativa y, sobre todo, en mayor medida que otras Administraciones. ¿Desde su servicio de Estudios existe alguna valoración sobre estas cuestiones o proyección a futuro?**

Las Administraciones Locales han hecho su trabajo, pero queda mucho por hacer. La Ley de Racionalización, la reducción del sector público empresarial, etc. deben permitir que las Administraciones locales sean más eficientes, sigan la senda de la consolidación fiscal y sean dinamizadoras de la economía local.

**En momentos de crisis ¿la colaboración público privada es una opción o una necesidad?**

La colaboración público privada, siempre es una alternativa, dado que la principal premisa es la eficiencia de la gestión de los recursos públicos, para ello, es la responsabilidad de la Administración el decidir, analizando todos los requerimientos que conlleva esa decisión.

**¿Tiene su entidad experiencias destacables al respecto?**

En BBVA tenemos una gran experiencia en el desarrollo de estos proyectos, en todos los ámbitos de la Administración Pública.

**Ejemplo de esa colaboración es su patrocinio del Programa de Desarrollo para electos locales, de la FEMP ¿Qué importancia presta su entidad a la formación y capacitación?**

Como indicaba al principio de la entrevista, desde BBVA le damos una gran importancia a la especialización.

Por ello apostamos por la formación como factor diferenciador, y sobre todo, estar “cerca” de nuestros clientes.

Nuestra vocación es ser un socio de largo recorrido, y no solo financiero, por lo que, este proyecto es importante dado que nos permite desarrollar esos objetivos de apoyo al sector, más allá de lo estrictamente financiero

**¿El patrocinio de actividades culturales y deportivas impulsadas por Administraciones Locales es un camino en el que ustedes también actúan?**

Desde BBVA apoyamos aquellas iniciativas sociales, alineadas con nuestros valores corporativos.

A parte de los más notorios como la Liga o la NBA, se han abordado proyectos, como la iniciativa del programa de Voluntarios, para todo el grupo, que coordina proyectos de integración social, de cooperación internacional, educación y medio ambiente, hasta proyectos de superación, como el de Carlos Soria y su reto de los 14 ochomiles,